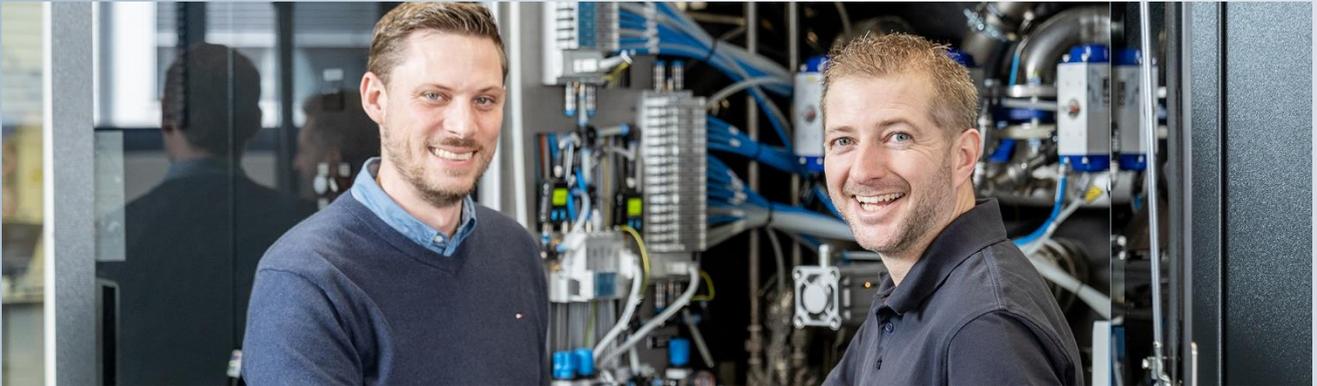


Vertriebsingenieur After Sales Service (m/w/d)

Kennziffer: 11.2021



Ihre Aufgaben:

- Ganzheitlicher Vertrieb von Wartungs- und Serviceprodukten
- Entwicklung kundenspezifischer Servicestrategien
- Vollumfängliche Betreuung unserer Bestandskunden – keine Kaltakquise
- Optimierung interner Prozesse und von bestehenden Abläufen
- Zielgerichtete Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Reklamationsmanagement

Ihr Profil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung und /oder Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen Produkten ist vorteilhaft
- Motivation und Bereitschaft zur Weiterentwicklung
- Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick und kommunikationsstarkes Auftreten
- Selbstständige, eigenverantwortliche und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands, Österreichs und der Schweiz (ca. 40 %)

Was wir Ihnen bieten:

- Ein mittelständisches, seit über 50 Jahren etabliertes und international agierendes Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau mit sehr gutem Betriebsklima und guter Verkehrsanbindung im Großraum Stuttgart
- Eine flache Hierarchie, kurze Entscheidungswege sowie Raum für Mitgestaltung und Weiterentwicklung
- Ein tarifgebundenes Unternehmen mit attraktiven Gehältern und flexiblen Arbeitszeiten ohne Kernzeit
- Eine Vielzahl an Sozialleistungen wie bspw. Kantine, Wasserspender, Betriebsarzt, Gesundheits- und Sportangebote (z. B. Massage), altersvorsorgewirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss zu den öffentlichen Verkehrsmitteln, kostenfreie Parkplätze, Zuwendungen bei Jubiläum/Hochzeit/Geburt, Kinderferienbetreuung im Sommer

Sie möchten mehr zum Unternehmen erfahren? Besuchen Sie unsere Website www.ecoclean-group.net sowie unseren [YouTube-Kanal](#) und erleben Sie Ecoclean live!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an karriere.filderstadt@ecoclean-group.net